

BEWEGE MIT UNS DIE ZUKUNFT

Globalance ermöglicht es Privatkunden, Familien, Stiftungen und anderen Banken erfolgreich und zukunftsorientiert zu investieren und so beizutragen, globale Herausforderungen zu lösen und eine positive Zukunft zu gestalten. Mit dem Globalance Footprint® veranschaulicht Globalance als erste Bank weltweit, welche Wirkung das Vermögen auf Wirtschaft, Gesellschaft und Umwelt hat. Die Bank ist eigentümergeführt und wird unternehmerisch weiterentwickelt.

Im Zuge des anhaltend starken Wachstums und der raschen Weiterentwicklung suchen wir als Verstärkung für unser Team einen neuen

Leiter*in Geschäftsbereich B2B (m/w/d) (80-100%)

Können - Einen Geschäftsbereich mit hohem Potential weiterentwickeln

- Du bist für die Akquise, Betreuung und Weiterentwicklung von B2B Kunden verantwortlich, welche unsere Asset Management Dienstleistungen beziehen.
- Du bist verantwortlich für die Sicherstellung der Wachstumsstrategie, des Marketings, der Positionierung und den Verkaufsaktivitäten in diesem aufstrebenden Segment.
- Du hast die Projektverantwortung für das Onboarding sowie den Aufbau unserer internen Schnittstellen zu Stakeholdern unserer B2B Geschäftspartner.
- Du baust diesen Bereich weiter aus und gestaltest die Zukunft mit.

Erfahrung - Dieses Wissen macht Dich zu einem Spitzenmitarbeiter

- Du verfügst über einen Fachhochschul- oder Universitätsabschluss und hast einige Jahre Erfahrung in der Akquise und Betreuung von B2B Kunden im Finanzbereich gesammelt.
- Du kennst den Markt und bist mit den Charakteristiken eines B2B Kunden vertraut.
- In Deiner neuen Rolle kannst Du idealerweise auf Dein bestehendes Netzwerk im Banken- und Finanzbereich zurückgreifen.

Persönlichkeit - Begeisternd und verkaufsorientiert

- Du bist eine unternehmerische Persönlichkeit mit starker Kombination von fachlicher und menschlicher Kompetenz, Charakterstärke, Integrität und Empathie für unsere Werte.
- Du besitzt ein sicheres, gepflegtes und freundliches Auftreten und bist eine integre, loyale Persönlichkeit mit hoher Sozialkompetenz.
- Dein Anspruch ist, Spitzenleistungen zu erbringen und sich nicht mit dem Mittelmaß zufrieden zu geben. Deine Aufgaben erledigst Du mit viel Energie und Du gehst die «Extrameile».
- Sehr gute Verkaufsfähigkeiten, eine rasche Auffassungsgabe, Flexibilität, Belastbarkeit, Kreativität, Zuverlässigkeit und Termintreue sind weitere Attribute, die Dich auszeichnen.

Wir bieten - Eine einmalige Gelegenheit

Wir bieten Dir die einmalige Gelegenheit, bei einer innovativen Privatbank mit zukunftsorientiertem Geschäftsmodell Deinen Teil zur Weiterentwicklung und dem weiteren Geschäftserfolg beizutragen. Weitere Informationen zu dieser einmaligen Karrieremöglichkeit findest Du [hier](#) im Kurzvideo von Daniel Bruderer.

Eine interessante Aufgabe in einem dynamischen und wachsenden Unternehmen wartet auf Dich. Haben wir Dein Interesse geweckt und möchtest Du mehr über diese spannende Position erfahren? Unser externer HR Partner HC Solutions freut sich auf Deine Bewerbung!

[Jetzt online bewerben](#)

[Bewerbung via Personalvermittlung](#)

Für weitere Informationen bitte **Anna Kotrba** oder **Annika Danielsson** kontaktieren, Tel. +44 915 12 12, www.hcsolutions.ch. Bewerbungen von Stellenvermittlungen sind direkt bei HC Solutions einzureichen.